

Offre I-milo N° : 2023-02-27-008

Date de diffusion : 27/02/2023

<b>Intitulé du poste</b>	Vendeur commissionné H/F
<b>Entreprise</b>	Alinéa
<b>Nombre de postes ouverts</b>	1
<b>Lieu de travail</b>	Mérignac
<b>Type de contrat</b>	CDI
<b>Date de début</b>	Dès que possible
<b>Date de fin</b>	
<b>Temps de travail hebdomadaire</b>	35H
<b>Horaires d'ouverture du magasin</b>	Du lundi au samedi de 10H à 19H (19H30 le samedi)

### L'entreprise

Vous êtes un véritable **commerçant** qui fait de ses clients sa priorité,

Vous souhaitez vous investir pour une **marque Française** qui place ses collections au cœur de son renouveau,

Si évoluer dans une équipe de **passionnés**, qui met toute son énergie et son implication au service d'une **expérience clients unique et inspirante** vous motive, notre magasin de Mérignac n'attend que vous !

### Missions

Tout l'enjeu de votre mission au quotidien sera :

- D'être attentif(ve) à l'ensemble nos client(e)s. Votre écoute active vous permettra d'analyser, comprendre et répondre à leurs attentes et leurs besoins.
- De savoir adapter vos conseils en proposant une offre ciblée, des produits et des services complémentaires, pour garantir et développer notre volume d'affaire et de notre rentabilité.
- De connaître les spécificités de nos produits et collections pour conclure les ventes, dans le respect de notre politique commerciale et de nos valeurs.
- D'être un(e) véritable ambassadeur(trice) pour notre marque en garantissant une satisfaction client optimale et un suivi personnalisé.

### Compétences et qualités recherchées

Pour porter ce projet ambitieux, nous recherchons avant tout des personnalités de vendeurs, investies et motivées qui sauront valoriser :

- Une expérience fondée sur un **relationnel client** fort qui mêle accueil, écoute et honnêteté
- Une culture de la performance, axée sur l'**efficacité**, la force de **conviction** et la **persévérance**
- Un goût prononcé pour le **challenge**, qui allie confiance, motivation et défi.

Votre parcours - expériences et connaissances en techniques de vente- seront un plus qui feront la différence et vous permettront avant tout de révéler vos savoirs être et vos compétences personnelles.

### Prérequis / Autres informations

- Horaires en lien avec l'activité du magasin. Samedis et jours fériés par roulement.
- 5 à 7 ans d'expérience

### Rémunération et avantages

Votre investissement sera récompensé par une **rémunération motivante** dont vous êtes le principal acteur :

- Un salaire fixe
- Des commissions mensuelles dé plafonnées, calculées sur des paliers de pourcentage du CA réalisé (de 2 300 à 3000 euros de moyenne constatée sur les 3 derniers mois)
- Des primes individuelles et collectives
- De nombreux avantages : carte ticket restaurant, système de mutuelle et de prévoyance, participation aux frais de transport en commun et un CSE dynamique dans votre magasin

### Pour postuler :

Merci d transmettre votre CV à Nawel BOUKERCHA [N.BOUKERCHA@missionlocaletechnowest.fr](mailto:N.BOUKERCHA@missionlocaletechnowest.fr)